

Faire vérifier ses affirmations

**MONSIEUR JE SAIS TOUT**

Lui poser les questions faciles, lui donner le sentiment de sa valeur

**LE TIMIDE**

Il est au dessus de tout ça, ne pas le critiquer, mais adopter la tactique du «Oui mais... »

**LE GRAND SEIGNEUR**

Limiter son temps de parole, l'interrompre avec diplomatie

**LE PIPELET**

Reconnaitre la valeur de son expérience, l'inviter à en faire bénéficier les autres

**LUI, IL EST CONTRE**

Lui demander un avis, une synthèse, une solution

**LE SAGE**



**LE ROUPILLEUR**

L'interroger sur son activité régulière

**LE BAGARREUR**

## TYPOLOGIE DES PARTICIPANTS

Ne pas le laisser entrainer, tactique: ignorer sa présence

*Bachir KANOUTE*



**LE RUSE**

Cherche à coincer l'animateur, transmettre ses questions à l'assemblée qui les discutera